



WIR SUCHEN ZWEI

EXPERTEN BUSINESS DEVELOPMENT UND NETZVERTRIEB (M/W/D)

zur Verstärkung unseres Teams am Standort Ludwigshafen.

Mit nachhaltigen Energie-Infrastrukturen steigern wir die Lebensqualität der Menschen und den Zukunftswert ihrer Lebensräume. Die Pfalzwerke Netz AG sorgt für sichere Stromnetze und erbringt Netzdienstleistungen. Als Partner von Kommunen, Stadtwerken, Industrie und Gewerbe planen wir den Bau von Netzen und kümmern uns mit viel Erfahrung und Know-how um deren Instandhaltung, konstante Versorgungsqualität und Wirtschaftlichkeit, kurz: Wir übernehmen Verantwortung.

IHR ZUKÜNFTIGES AUFGABENGEBIET:

Geschäftsmodellentwicklung

- Implementierung und Umsetzung eines kontinuierlichen Prozesses zur Geschäftsmodellentwicklung im Netzvertrieb
- Integration des Prozesses zur Geschäftsmodellentwicklung in den agilen Strategieprozess der Pfalzwerke Netz AG über das strategische Business Development in der Abteilung Querschnittsfunktionen
- Entwicklung von Geschäftsideen, Geschäftsmodellen und Produkten
- Konstante Analyse von Kundenbedürfnissen, Märkten und Marktentwicklungen sowie Identifikation von neuen Geschäftsfeldern
- Analyse von Kunden, Mitbewerbern und Märkten verschiedener Branchen auch außerhalb der Energiebranche
- Erstellung von Prognosen für zukünftige Trends und Entwicklungen
- Entwerfen neuer Business-Strategien

Akquise und Vertrieb der Geschäftsmodelle

- Platzieren der neu entwickelten Geschäftsmodelle am Markt und Übernahme der wirtschaftlichen Verantwortung hierfür sowie für die Umsatzsteigerung des Unternehmens
- Verantwortung für B2B-Kunden hinsichtlich Neukundenakquisition, Kundenbeziehungsmanagement und Kundenentwicklung
- Akquise, Verhandlung, Abschluss, Betreuung und Sicherung von Neu-Verträgen



Pfalzwerke Netz AG

Ihre Netzgesellschaft in der Pfalzwerke-Gruppe.

Seite 2, Ausschreibung Experten Business Development und Netzvertrieb (m/w/d)

- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen inkl. Vertragsgestaltung
- Qualitätssicherung und Überwachung der Vertragserfüllung

Unterstützung Netzvertrieb – Front Office

- Übertragung getesteter und erfolgreicher Geschäftsmodelle in das operative Geschäft des Front Office vom Netzvertrieb
- Training der Key Account Manager in Anwendung der neuen Geschäftsmodelle

IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Business Development oder im Vertrieb von energienahen oder innovativen Produkten
- Kundenfokussierung/-orientierung
- Starkes Interesse für aktuelle Ereignisse und Trends im Bereich der Energiewirtschaft
- Besonderes Interesse und Eignung für vertriebliche Aufgabenstellungen im Bereich aller innovativen Serviceleistungen rund um das Thema ENERGIE
- Hohe Leistungs- und Verantwortungsbereitschaft verbunden mit ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
- Freude am Aufbau und kontinuierlicher Verbesserung neuer Strukturen
- Mut neue Wege zu gehen, Eigeninitiative, Gestaltungswille, Durchsetzungskraft, Beharrlichkeit, Kreativität und Flexibilität, sich rasch auf neue Situationen einstellen zu können
- Ausgeprägtes Einfühlungsvermögen, ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und ein hohes Kommunikationsniveau
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse und allgemeine IT-Kenntnisse

UNSER ANGEBOT:

Wir bieten Ihnen eine leistungsbezogene Vergütung, ein abwechslungsreiches, breit gefächertes Aufgabengebiet mit Gestaltungsspielräumen in einem eingespielten Team sowie ein motivierendes Umfeld, in dem das Arbeiten Freude macht und Ihre Ideen willkommen sind. Entwicklungsperspektiven und unterstützende Weiterbildungsangebote runden unser Angebot ab.

Wir freuen uns über den Eingang Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und dem möglichen Eintrittstermin.

Yvonne.Stoeckl@Pfalzwerke.de, Telefon 0621 585-2879

PFALZWERKE AKTIENGESELLSCHAFT - Personal und Juristische Dienste, Kurfürstenstr. 29, 67061 Ludwigshafen